

ストーリーズ集客戦略

満席をストーリーズで作る 神テンプレート



1/9枚目

①興味づけ 発信やリサーチで興味をひく

- 「こんな1dayセミナーをやるかと考えているのですが、興味ありますか？」
- 「これとこれに迷っているのですがどちらが知りたいですか？」

質問ボックスを使ってアンケートで興味を惹く。



2/9枚目

②反応への感謝 やることにしました宣言

- 「興味ある人が多かったのでやることにしました！」
- 「こんな悩みの方がたくさんいたので開催することにしました」

今後のストーリーズをチェック必須です！と促しておく。



10/30(水)11/6(水)の2日間で
継続・高単価商品作りセミナー
開催しようと思っているので

- ✓作ろうと思って挫折した
- ✓何から手をつけていいかわからなかった
- ✓客単価アップして売上上げたい

こんな講師さんは
今後の発信チェック必須で
お願いしますね🙌

セミナー気になる🥹

3/9枚目

③詳細発表

- こんな方に向けたセミナーです
- こんなことに悩んでいませんか？
- こんなことがしれますよ

詳細や募集はがいつどこから見れるのか
分かりやすく記載すると親切。

2024年もあと3ヶ月！
今のまま過ぎるのはイヤだ！
もっと成長して2025年を迎えたい！

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
継続商品・高単価商品の
作り方セミナー

2024年残り2ヶ月でステージアップまだ間に合う！

アーカイブ有
資料有り
個別有り

開催日時 2024 10.30*11.6* 10:00 - 12:00

変化を巻き起こしたい講師さんを
\応援します！！/
LINEに登録しておく

LINE公式から
募集します✨

10月10日 10:30

お客様にありがとうと言われる
継続商品、高単価商品
作りたい講師さん！

2Days
ショートプログラム
やります！

- 低単価レッスンに疲弊している
- 単発レッスンばかりで売上にならない
- 高単価作りたいけど作り方が分からない

家族時間を
大切にしたい！

コメントを追加...

4/9枚目

③募集スタートの念押し

- 募集当日の朝やお昼に(夜募集の場合)念押しでお知らせをします。

「募集スタートは本日、20:00~公式LINEから！楽しみにお待ちしておりますね！」

個別コンサル付き！
初の、ショートプログラム！！

[LINEから詳細・申込できます](#)

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
**継続商品・高単価商品の
作り方セミナー**

2024年残り2ヶ月でステータスアップまだ間に合う！

アーカイブ有
資料有り
個別有り

開催日時 2024
10.30 水 **11.6** 水 10:00 - 12:00

募集スタートは本日、
10/10(木)20:00~
公式LINEに登録して
お待ちしておりますね！

5/9枚目

④募集スタート

- カウントダウン機能を使って募集スタートの設定をするのもいいですね！



6/9枚目

⑤お申し込みの進捗状況

- 募集状況がどのようになっているのか更新をしてお知らせ。

「昨日公募開始からすごい勢いでお申し込みいただき、あっという間に残2席になってしまいました。」

あと2名で
受付終了します🔥

ただ作ればいいってもんじゃなくて
お客様から感謝される商品にするには？
を、考えるよ✨

お客さまの願望やお悩みを叶えていくのが
私たちサービス提供者だから👩‍💻

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
継続商品・高単価商品の
作り方セミナー

2024年残り2ヶ月でステージアップまだ間に合う！

開催日時 2024 10.30🌙 11.6🌙 10:00 - 12:00

アーカイブあり
資料有り
個別有り

🔗 今すぐ詳細・お申し込みはこちら

個別コンサルも付くから
たくさん👍れませぬ。

7/9枚目

⑥満席のお知らせ

- いただいている嬉しいメッセージがあれば一緒に掲載して満席をお知らせします。

気になっていただけど満席になったんだ...
満席になる人気の教室なんだなと感じてもらえる。

満員御礼 **満**に
なりました ✨

「勇気を出して申し込みしていて良かったです 🥹」と
メッセージ届いていて...
この一歩2歩の踏み出しが
きっかけを掴む 🍷

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
**継続商品・高単価商品の
作り方セミナー**

2024年残り2ヶ月でステージアップまだ間に合う！

開催日時 2024 **10.30** 水 **11.6** 水 10:00 - 12:00

アーカイブ有
資料有り
個別有り

間に合わな... たって人いるかな 🤔?

8/9枚目

⑦追加のご案内

- 追加可能な場合は追加のご案内をします。

追加の場合も、行動を促すためにいつから追加するのか日時を決めて追加募集する。

今夜10/13(日)20:00～

満席 **満** → 追加2名募集

決定しました ✨

教室運営上手くいく人は
チャンスを逃しません 😞
迷っているなら参加しない
理由はないと思ってる 🙄

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
継続商品・高単価商品の
作り方セミナー

2024年残り2ヶ月でステージアップまだ間に合う！

アーカイブ有
資料有り
個別有り

開催日時 2024 10.30 水 11.6 水 10:00 - 12:00

🔗 [ここから追加2名募集です](#) 📍

LINEから追加募集

9/9枚目

⑦×切のご案内

- いつ、×切をするのかご案内することで最後の駆け込みで迷っていた人が申し込みをしてくださる可能性が大です。

「これが最後のご案内です！」

「これ以上の追加はありません」

など、限定性を伝えて最後の背中を押します。

満席 **満** → 増席 → **残1席**

今夜21時×切ます 🙄

単発レッスンばかりしていて
疲れた先生やこれからメニュー作りする人
オリジナル講座作りしたい人など
ご受講予定です😊

ショートプログラム

単発レッスンで疲弊している先生のための
**継続商品・高単価商品の
作り方セミナー**

2024年残り2ヶ月でステージアップまだ間に合う！

アーカイブ有
資料有り
個別有り

開催日時 2024 **10.30** 水 **11.6** 水 10:00 - 12:00

[ダッシュで申し込む](#) 🙌

ポイントは、いきなり募集スタートの画像を見せるのではなく前振りをして期待感を持ってもらうことです。

ぜひ参考に次回の募集をストーリーズで試してみてくださいね！

自宅起業サポート
藤原 佳織

